



ZÁKAZNICKÉ AKCE

Příležitost být zákazníkovi co nejbliž...



■
Chcete poznat
zákazníka
i jinak, než jen za
pracovním stolem?

■
Chcete zákazníka
překvapit,
potěšit, odměnit
a motivovat?

■
Nejlepší vztahy se
tvoří v neformální
atmosféře

■
Dejte zákazníkovi
více, než jen
nabídku
v deskách! Dejte
mu přátelství
a dobrou náladu!

Také to říkáte?

Už nemůžu ty pracovní obědy ani vidět? Máte po krk všech jednání za pracovním stolem?

Podobně se cítí i Vaši zákazníci. Stále samé povinnosti.... přitom neustále hledáme cesty, jak se zákazníkovi přiblížit.

Dejte mu občas jako dárek humor, dobrou náladu, výborné speciality a kvalitní program!

Jen v příjemné atmosféře vytvoříte právě ty nitky neformálních vazeb, které se později zhodnotí, aniž byste přiliš „tlačili na pilu“.

Uvidíte, že dobře vybraná zákaznická akce potěší zákazníky a sblíží je s lidmi ve Vašem týmu! Aneb...

..prastaré metody pořád fungují!



ZÁKAZNICKÉ AKCE

Popis produktu

Připravíme pro Vás zákaznickou akci přesně podle Vašeho zadání.

Vy dodáváte:

Cíl akce a zaměření, popis cílové skupiny, počty osob, kontaktní osobu pro komunikaci s agenturou.

My zajistíme zbytek:

Program, ubytování, raut a veškeré stravování, pozvánky, technickou přípravu, tlumočení, organizaci akce, pojištění, dopravu, dokumentaci akce, fotografy, dárky na rozloučenou, ankety, poděkování hostům a tisíce dalších drobných detailů...

Jaké typy akcí lze využít?

Velmi různé. Od zajištění plavby po Vltavě, přes manažerský historický devítiboj, účast Vašich zákazníků v televizní soutěži, outdoorový adrenalinový výlet, letecký den, sportovní závody, až po večer na hradě či zámku s celovečerním programem a nočními prohlídkami.

VÝHODY PRO VÁS:

- UVOLNĚNÁ ATMOSFÉRA PŘINÁŠÍ NOVÝ POHLED NA MNOHO VĚCÍ
- VYTVOŘENÍ PŘÁTELSKÝCH VAZEB SE ZÁKAZNÍKY
- JSTE HOSTEM NA AKCI POŘÁDANÉ VAŠÍ FIRMOU, CELOU AKCI ŘÍDÍ PROFESIONÁLOVÉ
- MŮŽETE SE TAK PLNĚ VĚNOVAT TOMU NEJDŮLEŽITĚJŠÍMU - SVÝM HOSTŮM

VAŠE PREZENTACE:

- VEŠKERÉ DOPROVDNÉ MATERIÁLY NESOU DESIGN VAŠÍ SPOLEČNOSTI
- EXISTUJE NEPŘEBERNÉ MNOŽSTVÍ MOŽNOSTÍ, JAK DÁT ZÁKAZNÍKOVÍ NAJEVO NEVTÍRAVOU PĚČI
- DOBŘE VOLENÝ DÁREK NA ROZLOUČENOU BUDE JEŠTĚ DLOUHO PŘIPOMÍNAT PŘÍJEMNÉ CHVÍLE

SOUVISEJÍCÍ PRODUKTY:

KURZ Z CYKLU MANAGERS TO MANAGERS: ZÁKAZNICKÉ AKCE – BUDOVÁNÍ DOBRÉHO VZTAHU SE ZÁKAZNÍKEM